

招贤纳士-客户销售经理

招聘岗位

客户销售经理

岗位职责

- 1、负责成都市场现有客户关系维护和公司销售市场的开拓及商机维护。
- 2、负责公司产品的销售服务和客户咨询服务。
- 3、负责挖掘客户需求，推荐公司产品，实现产品销售。
- 4、负责整理产品的销售资料，制定销售计划。
- 5、负责与客户进行商务谈判，和售前的跟踪。
- 6、其他工作内容包括项目招投标、与甲方沟通，催收相应款项等。

任职要求

- 1、本科大学以上学历，2年左右的IT或金融行业销售经验。
- 2、具有一定IT行业知识，熟悉大数据技术；熟悉银行、金融、互联网行业销售、并具有相关销售经验者优先。
- 3、形象气质佳，具有良好的客户拜访经验及商务谈判能力，并能与公司其他职能部门一起负责客户关系维护。
- 4、具备良好的沟通协调能力和团队协作精神和积极向上的职业操守。
- 5、有良好客户资源和渠道资源优先考虑。
- 6、具有良好的团队合作精神，能承担一定的工作压力。
- 7、愿意挑战高薪、做中长期职业规划。

工作地址

成都市 高新区 希顿国际广场